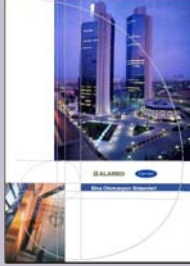


Sayın Okurumuz,

Bu bültenle, Alarko Carrier'la ilgili sektörümüze ve kamuoyunu ilgilendirdiğini düşündüğümüz haberleri sizlerle paylaşmak istiyoruz. Bu nedenle gerek olduğu zaman yayınlamayla düşünmüyoruz. Bülten konusundaki düşünceleriniz bizler için yön verici olacaktır. Yararlı görürseniz bültenimizi çevrenizde yaymanızdan memnun oluruz. Bültenle ilgilenmiyorsanız, zamanınızı gereksiz yere almak istemiyoruz, adresinizin silinmesi için bu sütunun altındaki e-posta adresimize tıklamanız yeterli olacaktır. Saygılarımızla.

Alarko Carrier Bina Otomasyonu ve Bina Yönetim Sistemleri



- Neden bina otomasyonu?
- Otomasyonda neler var?
- Projeler nasıl gerçekleşir?
- Mühendislik kalitesi neden önemlidir?
- Bina Yönetim istemi nedir?
- En kısa zamanda ve en doğru şekilde işletmeye alma nasıl gerçekleşir?
- Enerji yönetimi nedir?
- Neden Alarko Carrier?

Otomatik kontrol sistemlerinde 39 yıl, bina otomasyonunda 17 yıllık deneyim.

Türkiye'nin en büyük otomasyon projelerini gerçekleştiren seçkin mühendis ve saha teknisyeni kadrosu ile tam bir takım.

Yurt dışında 220 tamamlanmış proje. 230 bin giriş-çıkış noktası.

17 yıldır sorunsuz çalışan sistemler.

Deneyimli dış destek ve kaynak.

www.alarko-carrier.com.tr >>>

ALARKO CARRIER BÜLTENLERİ

- Teknik Bülten
- Yeni Ürün
- Gerçek Konfor

Bu bültenler www.alarko-carrier.com.tr adresinden abone olabilir, eski sayılarına "Bültenler" başlığı altından erişebilirsiniz.

Haberleşme Adresi:

ebulden@alarko-carrier.com.tr

Carrier Automated Logic'i Satın Alarak Bina Otomasyonu Alanına Da Girdi

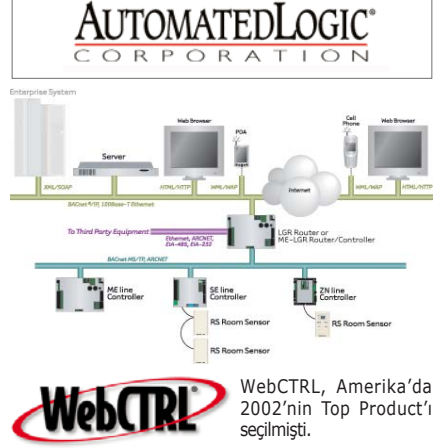
Hava koşullandırma sektörünün lider kuruluşu Carrier, bina otomasyon sistemleri alanında ABD'de ve dünyada önde gelen firmalar arasında yer alan Automated Logic'i satın aldı. Carrier yetkilileri, bazı hukuki düzenlemelerden sonra anlaşmanın ayrıntılarının açıklanacağını belirttiler.

Carrier Electronics'in başkan yardımcısı ve genel müdürü Ken Fox Automated Logic ile yapılan anlaşmayı açıklarken, Automated Logic'in lider kontrol teknolojisinin Carrier'in elektronik kontrol işlerini geliştireceğini belirtti. Fox, "Açık standartların giderek artması ve kabul görmesi karşısında ticari müşterilerimiz merkezi izleme, düşük işletme maliyeti ve satıcı firma çeşitliliği konularında farklı bina sistemlerinin aralarında bağlanabilirliğini soruyorlar" dedi.

Automated Logic'in CEO'su Gerry Hull ise, Carrier ve Automated Logic'in birlikteliğinin bugüne kadar bir çok kez sınanıldığını, iki kuruluşun paylaştıkları ortak taahhütlerde yenilikçilik, kalite, ileri teknoloji kullanımı ve müşteri ilişkileri gibi konularda iyi bir çift oluşturduğunu belirtti. Hull, "Automated Logic Carrier'e bina kontrol endüstrisinde büyümek için gereken gelişmiş teknolojiyi, güçlü bir yönetim platformunu ve ekibi sağlayacaktır" dedi.

Automated Logic, 1977 yılında ABD'de Kennesaw Georgia'da kuruldu. Bina otomasyonu alanında yenilikçi yaklaşımlarıyla öne çıkan Automated Logic hava koşullandırma, havalandırma, ısıtma alanlarında kontrol sistemleri ve enerji yönetim sistemleri tasarlıyor ve üretiyor. Ürünlerini tüm dünyada bölgesel ofisler ve bağımsız bayiler aracılığıyla pazarlıyor. Automated Logic sistemleri tüm dünyada ticari ofis binalarında, eğitim, endüstri, sağlık ve kritik veri tesislerinde, kamu yapılarında, turistik tesislerde vb hizmet veriyor. Automated Logic'in müşterileri arasında küçük aile işletmelerinden 500'den fazla dünyanın en büyük firması yer alıyor. Automated Logic'in tasarladığı ve gerçekleştirdiği önemli otomasyon projeleri arasında; Tarihi Bristol Sitesi, Cisco Sistemleri, Kemper Sigorta Merkezi, Miller Breawing, UES TrizechHahn Ofisi, Richardson Biim Merkezi, New York, Massachusetts, Fordhan, Stetson, Rowan ve Arizona üniversiteleri, South Pointe Hastanesi, Şanghay'da Yerbilimleri Müzesi, Mısır'da Hilton Pyramid, Filipin Manila'da Shanghai La Plasa vb. bulunuyor. Carrier ve Automated Logic arasında yapılan anlaşmaya göre, Automated Logic adı ve yapılanması korunuyor. Automated Logic'in tüm dünyada satış ve servis ağlarının genişletilmesi, daha birleşik ve eşgüdümlü bir ortamın geliştirilmesi planlanıyor.

CARRIER TÜM DÜNYADA SATIN ALMALARLA BÜYÜYOR >>> (Devamı Sayfa 2'de)



WebCTRL, Amerika'da 2002'nin Top Product'i seçilmiştir.

Aquasnap Tanıtım Toplantısı Yapıldı "YENİ BİR YILDIZ DOĞUYOR"

Carrier'in tüm dünyaya sunduğu Aquasnap serisi su soğutma gruplarının Türkiye tanıtımı 10 Mart 2005 Perşembe günü İstanbul'da Swiss Otel'de yapıldı.

Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin açılış konuşmasında, "Kyoto Protokolü'ne uygun üretilen ilk büyük ölçekli soğutucuyu Türkiye pazarına sunmaktan memnuniyet duyuyoruz" dedi.

(Devamı Sayfa 2'de)



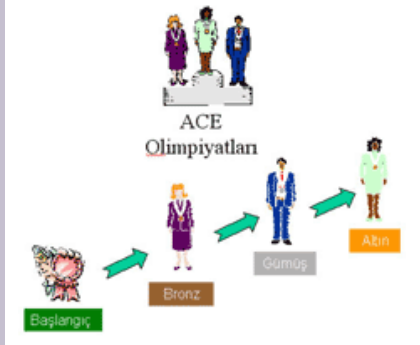
Kısa... Kısa... Kısa... Kısa...Kısa..

Carrier Hellas'a Kombi Eğitimi



Yunanistan doğalgaz kullanımına hazırlanıyor. Yunanistan'ı besleyecek gazın bir bölümü Türkiye üzerinden sağlanacak. ACST üretimi olan kombiler Yunanistan'da Carrier Hellas tarafından Carrier Harmony ve Carrier Blue Flame markalarıyla pazara sunuluyor. Yunanistan pazarında beklenen gelişmeler dikkate alınarak, 22 Aralık 2004 tarihinde Gebze'de, Carrier Hellas personeli ve yetkili satıcıları için kombi konusunda ticari ve teknik bir eğitim düzenlendi. Teorik ve uygulamalı olarak yapılan eğitimin sonunda katılımcılara sertifikaları verildi.

Mükemmel Rekabet Gücüne Ulaşmak



Alarko Carrier Genel Müdürlük, Pazarlama ve İstanbul şubeleri, Gebze fabrikası, tüm birimleri ve çalışanlarıyla bir süredir, Carrier'in bağlı olduğu UTC'nin dünyada bütün bölümlerinde kullanılan ACE (Achieving Competitive Excellence) projesini yürütüyor.

ACE kaliteyi ilerletmek ve sürekli gelişmeyi sağlamak için oluşturulan 10 araçlık bir setin kullanıldığı, standart proseslerin ve ölçülebilir sonuçların oluşturduğu kapsamlı bir sistem. Amaç, minimumum adımda, minimum zamanda, sıfır hata yaparak, gerektiği kadar kaynak kullanarak, gerektiği kadar üretim yapmak ve satmak. Hedef ise "Birinci Sınıf (World-Class)" bir şirket haline gelmek, aynı seviyeyi devam ettirmek. Bunun için kalite ilk planda yer alıyor.

Projenin temel sloganları:

"Kalite en önde yer almalı, program ve maliyet kaybı ne olursa olsun";

"Yönetim düşük kaliteden sorumlu olmalı";

"Başarılarımızı başkaları ile paylaşmayı öğrenmeliyiz";

"Hatalarımızı işimizi iyileştirerek düzeltmeliyiz, daha fazla işgücü harcayarak değil."

CARRIER TÜM DÜNYADA ORTAKLIKLAR ve SATIN ALMALARLA BÜYÜYOR

Toshiba Carrier Çin'in En Büyük Hava Koşullandırma Şirketine Ortak Oldu

BEIJING, Toshiba Carrier şirketi (TCCJ), Guandong Midea Electric Appliances Co. Ltd. ile yaptığı anlaşma sonucu Midea Hava İklimlendirme Bölümü'nün %20'sini satın aldı. Hem konut hem hafif ticari pazara yönelik olarak çalışan Midea Hava İklimlendirme, 1,2 milyar \$'lık bir satışa sahip ve Çin'deki en büyük hava iklimlendirme şirketlerinden biri.

Bu anlaşmaya göre, Midea Hava İklimlendirme, Toshiba ve Midea markalı konut ve hafif ticari klimaların OEM müşterileri için de klima üretecek ve dağıtacak. Toshiba markalı klimaların üretimine, anlaşmadan hemen sonra Aralık 2004'te başlandı. 2005 başlarında, hem Midea hem Toshiba markası için üretim kapasitesinin 10 milyon üniteye ulaşılması planlandı.

Midea Grubu ile TCCJ arasındaki ortaklık ilk döner (rotary) kompresörler için 1999'da yapılan ortak girişime dayanıyor. Nisan 2004'te ise döner kompresörler için toplam üretim kapasitesini 7 milyon üniteye çıkartan yeni bir ortak teşebbüs başlatılmıştı.

Carrier Linde AG nin Soğutucu Bölümünü Satın Aldı

Carrier, yaklaşık 305 milyon dolar karşılığında Linde AG'nin soğutma bölümünü satın aldı. Linde AG yıllık 1 milyar dolarlık satışla Avrupa ticari soğutma pazarında en büyük paya sahip. Ana merkezi Almanya Cologne'da olan şirketin Avrupa'nın yanı sıra Asya ve Güney Amerika'da da endüstriyel ve ticari soğutma sistemleri üretiyor. Carrier ve Linde birleşmesinin, her iki tarafta dağıtım kanallarını daha güçlendirmesi, kaynak, araştırma ve geliştirme konularında sinerji yaratması bekleniyor. Carrier Corporation'ın başkanı Geraud Darnis, "Carrier'in Linde'nin soğutma bölümünü almasıyla oluşan birleşik yapı dünya çapındaki müşterilerine, teknolojik olarak gelişmiş ticari soğutma seçenekleri olan geniş bir portföy sunacaktır" dedi.

(Geniş haber ve fotoğraflar için www.alarko-carrier.com.tr>>>)

Aquasnap Tanıtım Toplantısı Yapıldı

"YENİ BİR YILDIZ DOĞUYOR"

(>>> Sayfa 1'den) Önder Şahin, konuşmasında Alarko Carrier'in 2004 yılı çalışmalarına ilişkin de bilgi verdi. Şahin: "1992 yılında halka açıldığından bu yana İMKB'de hiç zarar açıklamayan şirketler arasında yer alan Alarko Carrier, 2004 yılının ilk 9 ayında 136 trilyon TL'lik net ciro elde etti. 2004 sonu itibarı ile ise 197.5 trilyon TL net ciroya ulaştık. 2005 yılında ise 200 trilyon TL'nin üzerinde bir ciro hedefliyoruz" dedi.

Şahin konuşmasına şöyle devam etti: "Alarko Carrier'in her yıl ihracatını ve pazarını sürekli artırmayı hedefliyoruz. AB ülkeleri içinde en fazla ihracatı, toplam ihracatın %20'sinden fazlasını İngiltere'ye yapıyoruz. İngiltere'yi Çin, Azerbaycan, Şili, Pakistan, Lübnan ve Litvanya takip ediyor. Kazakistan, Rusya, Ukrayna, Türki Cumhuriyetler, Mısır, Fransa ve Birleşik Arap Emirlikleri'ne de ihracat yapıyoruz".

Önder Şahin, Alarko Carrier'in sahip olduğu teknolojik altyapısı ve üretim anlayışıyla hem kendi alanındaki öncülüğünü sürdüreceğini, hem de Carrier'in global sistemi içindeki önemini giderek artıracaklarını, Türk ekonomisine katkı sağlayacağını vurgulayarak bunun neticelerinin alınmaya başladığını ve geçen yılki ihracat rakamlarının bir önceki yılın iki katını aştığını söyledi.

Toplantıda söz alan Türk Tesisat Mühendisleri Derneği (TTMD) Başkanı Hüseyin Erdem, bir sivil toplum örgütü olarak sanayi-sivil toplum örgütü işbirliğinin ürünü olan bu toplantıda yer almaktan mutluluk duyduklarını söyledi ve Alarko Carrier yetkililerine teşekkür etti. Erdem, dernek olarak az enerji tüketen çevre dostu Aquasnap Puron'un kalitesinin arkasında durduklarını belirtti.

Toplantının ikinci bölümünde Carrier Fransa Montluel Fabrikası Ticari Sistemler Pazarlama Müdürü Mazin Ghannam, Aquasnap Puron'un tanıtımını yaptı ve Kyoto Protokolüne uygun olarak Avrupa, Ortadoğu ve Afrika pazarı için Carrier'in Lyon-Montluel'deki tesislerinde üretildiğini söyledi. Carrier Fransa Montluel Fabrikası Ticari Sistemler Ürün Müdürü Pierre Crevat, Aquasnap Puron soğutucularının teknik özelliklerini açıkladı.

Toplantının son bölümünde Türkiye'de Aquasnap Puron'u tercih eden ilk proje mühendisleri ve kullanıcılarına plaket sunuldu. Alarko Carrier Grup Koordinatör Yardımcısı İsmet Gencer katılımcılara teşekkür ederek plaket verilecek kişileri sahneye davet etti. Daha sonra Metin Levi (Sunjüt Suni Jüt Sanayi ve Tic. A.Ş.), Bekir Erdiç Boz (Boz Danışmanlık Tesisat ve Tic.Ltd.Şti.), Nurol Nurhan (Erc İnşaat ve Diş Tic. Ltd. Şti.), Serper Giray (Giray Müh. Taah. Tic. A.Ş.), Sinan Üstünel (Betek Boya ve Kimya Sanayi A.Ş.) ve Özcan Dumral'a (Duka İnşaat Taahhüt Sanayi ve Ticaret Ltd Şti.) plaketleri verildi. Carrier'in düzenlediği orijinal tasarım uygun olarak hazırlanan tanıtım toplantısı kokteyl prolange ile son buldu. (Geniş haber ve fotoğraflar için www.alarko-carrier.com.tr >>>)